



Notoriété Spontanée^{®*}

Devenez une entreprise inspirante, performante,
humaine, magnétique et rentable

Acquérir une Notoriété Spontanée

Attirer et convertir sans effort des prospects de qualité

* Cette phase stratégique est nécessaire avant d'entrer dans tout programme de visibilité

www.graines-de-performance.com



Notoriété Spontanée[©]

«Une notoriété qui se produit de soi-même, sincère, sans calcul, sans avoir été provoqué, de son plein grè.» Olivier Berlingué

Le défi des entrepreneurs

Nos clients recherchent du **pragmatisme**, de **l'efficacité** et de la **tranquilité**. Nous déployons des **solutions stratégiques** et **digitales** simples pour **attirer les bons clients et les convertir au bon moment**. Ce que nos clients recherchent avant tout, c'est :

- y voir plus clair et gagner du temps
 - faire bonne impression !
 - s'approprier les bons outils pour convertir plus
 - gagner en efficacité pour croître
 - se démarquer et accroître leur visibilité
 - dégager plus de marge pour investir plus vite
 - faire «kiffer» leurs clients
 - augmenter leur taux de recommandabilité
 - trouver les bonnes opportunités
- **Gagner en Liberté et en Sérénité !**



Pensez
Inspirez
Attirez

Trouvez l'inspiration
Transformez-vous
Libérez votre entreprise
Boostez votre légitimité
Faîtes la différence
Fascinez vos cibles
Devenez rentable
Ayez plus de liberté

Rayonnez

Graines de Performance

est un cabinet de conseil en stratégie et transformation digitale depuis 2002, c'est une Marque et une initiative du réseau Ventiloman dirigé par Olivier Berlingué son fondateur. Avec ses équipes il répond au défi digital des entreprises en créant une expérience de communication unique pour leur cible. Le cabinet valorise vos atouts actuels et prépare demain en consolidant vos forces

J'ai mis au point un programme appelé « **Notoriété Spontanée** » Ce sont 7 Leviers pour attirer et convertir sans effort vos prospects en clients.

Ce programme s'adresse à ceux qui ont décidé de s'inscrire dans une démarche de progression pour prendre leur envol entrepreneurial ou construire leur croissance. Cette expérience est unique permet d'acquérir une meilleure maîtrise de leur communication, améliorer leur visibilité pour attirer les bons clients qui deviendront fidèles et rentables et donc, augmenter leur chiffre d'affaires.

Ma différence et ma légitimité est d'avoir encadré plus de 1000 projets de communication et de stratégie digitale depuis 1996 et d'être passé dans plusieurs agences de communication traditionnelles et digitales.



Olivier Berlingué

Une équipe soudée est prête à intervenir selon les projets, pour vous apporter flexibilité et réponses adaptées.



Laissez une empreinte durable

Laisser une empreinte, c'est capitaliser sur la beauté perçue de votre Image et simplifier votre stratégie de communication visuelle pour améliorer votre visibilité. Nous révisons ensemble, votre vision, vos buts, votre territoire d'Image, vos offres, la définition de vos cibles, votre message, la manière d'attirer et de convertir vos prospects en clients, etc.

Laisser une empreinte, c'est aussi

- créer une nouvelle expérience avec votre audience.
- créer une Image inoubliable
- générez de la confiance et augmentez votre légitimité
- créer une proposition de valeur qui vende
- vous démarquer, vous rendre remarquable
- vous aider à fidéliser vos clients

... pour devenir le N°1 dans la tête de vos prospects

Démarquez-vous simplement !

Penser, Inspirer, Attirer

Penser, c'est simplifier, c'est inspirer

- adoptez les bonnes stratégies.
- vous démarquer !
- construire l'offre de service que votre cible recherche
- trouvez les déclencheurs de l'adhésion et de la conversion

Inspirer, c'est communiquer, c'est attirer

- apprendre les tactiques des leaders inspirés qui réussissent.
- déployez votre territoire de Marque.
- bâtissez une communauté de fans prêts à vous acheter **cher**

Attirer, c'est agir, c'est réussir, c'est gagner

- clarifiez votre vision
- ayez une envie redoutable d'agir pour performer sans effort
- vous appliquez les outils, les méthodes et les stratégies des startupers aguerris qui génèrent de la croissance et qui aiment aller de l'avant pour continuer de réussir.



Exemples concrets d'interventions

Créer une relation forte avec votre cible

Analyser les besoins de vos cibles. Créer et faire vivre vos typologies clients, construire une nouvelle expérience utilisateur et des offres adaptées à leurs besoins.

Créer une expérience qui vous démarque

Un travail indispensable en matière de différenciation... De la naissance du projet à la croissance, définir les déclencheurs qui placeront votre société comme référente dans le secteur. Imaginer, prototyper, tester de nouveaux services auprès de vos cibles, construire les bons messages, vous aider à convertir...

Les bons outils web pour gagner du temps et convertir plus.

Rechercher les meilleurs scénarios pour attirer et convertir, des fonctions qui aideront vos clients à vous solliciter, vous recommander... Être garant de la relation à l'usage, d'être lisible et accessible. Suivre, anticiper et imaginer les évolutions futures.



Notre philosophie «les Arts Martiaux»

Notre pratique des Arts Martiaux, nous conduit à une éthique inébranlable et orientée vers l'atteinte de résultats. Cette discipline, nous donne la force d'agir quelques soient les circonstances et d'obtenir des résultats extraordinaires.

Notre cap

- se focaliser sur le besoin de vos clients
- être à une recherche de la pureté et de la simplicité
- fournir des approches contemporaines de croissance rapide
- avoir la capacité de remise en question
- conduire des démarches orientées lean Start-up, itération, test...
- clarifier les challenges
- pratiquer les dernières techniques web marketing
- méthode, rigueur, travail
- vous accompagner vers votre réussite humaine et professionnelle

Notre ligne de conduite : *L'engagement, la responsabilité personnelle, la contribution, la capacité à fixer son attention sur un point précis, l'honnêteté, l'honneur, la confiance, l'abondance, l'audace et le savoir.*

Exploration de votre communication

La phase d'exploration est le point de départ. Elle vous permet de découvrir les changements nécessaires et leurs vraies raisons.

Cette prospection nous conduit à vous proposer un voyage allant de la connaissance de votre motivation profonde à l'atteinte des objectifs.

La méthode Graines de Performance permet de découvrir en profondeur, votre excellence en sept étapes. Du cœur de vos enjeux actuels à la mise en lumière des premières solutions, **l'interview du premier rendez-vous marque le point de départ de l'aventure.**

Les bons choix pour déployer votre présence digitale.

- étudier vos changements et motivations
- approfondir les objectifs attendus
- renforcer votre positionnement concurrentiel
- marquer votre territoire
- déployer une stratégie d'attraction PMF, de vos offres, services et produits
- repérer les bonnes cibles pour mieux communiquer vers elles

Communication Opérationnelle

- Vous aider à aligner votre communication interne et externe
- Vous guider pour déployer des outils de visibilité
- Vous sensibiliser sur des outils de conversion
- Vous transmettre les clés pour améliorer la relation client (livraison, suivi, fidélisation...)
- Vous donner les moyens d'atteindre vos objectifs

Accompagnement Starter : 3 mois*

Accompagnement aux premiers résultats tangibles : 6 mois*

Accompagnement de la transformation : 12 mois*

**Selon votre rythme : une à 2 séances par mois - Tarifs sur demande*



Quelques témoins de l'aventure

*«Se réunir est un début, rester ensemble est un progrès, travailler ensemble est une réussite.»
_Henry Ford*



Anne Josse

Consultante communication & relations publics/médias

«Savez-vous qu'il est possible de concilier Business et...magie ? Etonnant non ? Et pourtant avec Olivier, créer un site web, élaborer une stratégie digitale devient aussi fascinant qu'un tour de grand maître...»



Charles CAPPE

Directeur Général - Finance - Opérations - International

«Je veux remercier particulièrement Olivier Berlingué pour la qualité de son animation, sa grande disponibilité ainsi que sa capacité d'écoute, sa bienveillance et aussi sa gentillesse.»



Fadhila Brahimi

Coach Image et Communication d'Influence dans le Digital

«J'ai rencontré Olivier en 2005, à l'aube des Médias Sociaux en France, alors que nous conceptualisions à peine la notion de Networking, il avait déjà une approche pertinente du web social centré utilisateur. J'ai de suite apprécié son sens de l'écoute et du bon sens.»

Voir d'autres témoignages



[Visitez le site
de Graines de Performance](#)



[Visitez
LinkedIn](#)

NOUVEAU

[Téléchargez le guide de l'influence douce](#)



— > Votre contact privilégié

> Responsable New Business : Olivier Berlingué

— > Commencez la première étape

> [Répondez au questionnaire et bénéficiez du guide](#)

> www.graines-de-performance.com

— > Partenaires